

## Détail de l'offre : Consultor(a) Sell Out

Recruteur

L'Oréal Brasil

Adresse

Ville -

Référence 25D1760546492

Titre de l'offre Consultor(a) Sell Out

Description du poste Disseminar a estratégia de sell out das marcas nas redes através de alinhamentos na matriz e ownership do ponto de venda definindo mix e sortimento correto e garantindo a

implementação e abastecimento adequado em parceria com distribuidor/ataçado parceiro: Influenciar e liderar a construção da categoria de Dermo nas redes elevando e qualificando a execução das categorias da LBD através da Medicalização:

Ser referência para o time de Visitação Médica e Visitação de ponto de venda como contato comercial parceiro desenvolvendo estratégias em conjunto para garantir a conversão das prescrições conquistadas pelo time nas redes atendidas;

Ser referência no treinamento e capacitação da equipe de loja e corporativo das redes estabelecendo contato próximo para construção de confiança e parceria;

Embaixador responsável pelos KPIs de execução das principais e potenciais lojas da rede garantindo os pilares de Presença, share de Gôndola, execução de Merchandising, gestão de

Gestão do cliente, construção, execução e acompanhamento dos principais KPIs do cliente e das categorias de LBD:

Type de contrat CDI

Télétravail Non spécifié

Localisation Brasília, Distrito Federal

Pavs Brésil

Région Oietrito Federal

Description du profil Conhecimento no Canal Farma;

Experiência na área de Vendas;

Habilidade em comunicação;

Facilidade em se relacionar;

Resolução de conflitos

Disponibilidade para viagens.

□□ Atenção: as vagas que não possuem descritivo de data limite para candidatura são por padrão publicadas como abertas durante 2 semanas. Considere confirmar a data limite de candidatura diretamente com o empregador ou no site de candidatura da vaga.